

Прямое прикрепление юридических лиц по годовым программам обслуживания является новым и наиболее перспективным сегментом на рынке частных медицинских услуг. Создание современной линейки программ годового обслуживания для юридических лиц в медицинских клиниках основывается на изучении потребительских диспозиций и конкурентной среды, то есть предложений клиник-конкурентов, а также страховых компаний по ДМС.

В сегменте прямого прикрепления юридических лиц к клиникам наблюдается несовпадение заказчика медицинских услуг (предприятия) с потребителями медицинских услуг (работниками предприятия – пациентами). Такая особенность ограничивает возможности клиник по изучению потребительского поведения, заставляя все большее внимание обращать на предложения клиник-конкурентов.

Маркетинговое исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития», подготовленное проектом «Медицинский маркетинг», при участии проекта «Страховой маркетинг», посвящено изучению рынка прямого прикрепления юридических лиц к клиникам по годовым программам и содержит уникальную информацию о предложениях клиник – конкурентов, положительном опыте страховых компаний, методах стимулирования продаж, потребительских диспозициях юридических лиц и предпочтениях их работников.

Исследование поможет клиникам устранить «белые пятна» по следующим вопросам:

- Какие медицинские клиники и по каким программам работают с юридическими лицами напрямую?
- Условия и стоимость программ прямого прикрепления юридических лиц к ведущим клиникам - конкурентам?
- Есть ли возможность ознакомиться с конкретными предложениями клиник-конкурентов, договорами и приложениями к ним?
- Как правильно оформить предложение для юридических лиц и сформулировать в нем конкурентные преимущества? Что такое рыночные и межрыночные конкурентные преимущества, и как они должны быть представлены в предложении?
- В сегменте взаимодействия с юридическими лицами страховые компании – это партнеры или конкуренты? В чем преимущества программ прямого прикрепления работников предприятий к клиникам перед программами ДМС страховых компаний по ценовым, программным и потребительским факторам конкуренции?
- Какие условия предлагают клиники-конкуренты по программам «Помощь на дому» в рамках годового обслуживания?
- В чем особенности стоматологической помощи по программам годового обслуживания в клиниках-конкурентах?
- Чем методы стимулирования продаж медицинских контрактов клиник отличаются от стимулирования продаж программ ДМС страховщиков?
- В чем особенности позиционирования и продвижения медицинских услуг клиник напрямую и через страховщиков?

- Как сегментируется рынок платных медицинских услуг в зависимости от источников оплаты (за счет домохозяйств, за счет юридических лиц, выплаты ДМС)?

В исследовании изучены предложения для юридических лиц 27 частных и государственных клиник. Подробно отражены годовые программы для юридических лиц 10 клиник: «АСТЕРИ», «ГУТА-Клиник», «Клиника «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС»)), МК «Семейный доктор», ЗАО «Группа компаний «МЕДСИ», ЗАО Многопрофильная Врачебная Практика «Семейный доктор», клиники «НИАРМЕДИК», ООО «ОН-Клиник», «Дирекция» («Поликлиника.Ру»), ФГУ «Поликлиника Министерства сельского хозяйства России».

Сравнительный анализ программ годового обслуживания клиник произведен с первичными предложениями по ДМС страховых компаний «АльфаСтрахование», «ВСК», «Ингосстрах», «МАКС», «РЕСО-Гарантия», «Группа Ренессанс Страхование», «РОСНО», «Росгосстрах», «Россия», «СОГАЗ», «Согласие», «Уралсиб».

Исследование представлено на 150 страницах, содержит 14 разделов и 121 таблицу и рисунок (диаграмму).

Стоимость исследования:

48 500 рублей (Сорок восемь тысяч пятьсот рублей)

Специальные предложения:

Пакет №1

80% скидка (стоимость участия всего 1100 рублей) на авторский семинар «Качественное увеличение продаж медицинских услуг клиник через страховщиков» для клиник, купивших маркетинговое исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития». Возможно участие не более 2 человек от одной компании. Семинар состоится 29 марта 2012 года. Более подробная информация в анонсе.

Пакет №2

При покупке исследования «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития» предоставляется 50% скидка на исследование «Медицинские услуги за счет юридических лиц по Санкт-Петербургу в 2011 году» (стоимость с учетом скидки всего 17500 рублей).

Пакет №3

10% скидка на исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития» для клиник, купивших исследование «Медицинские услуги за счет юридических лиц в 2011 году».

Формат предоставления исследования:

В печатном виде (типографский тираж)

Электронный бонус

Приложение на диске с предложениями для юридических лиц, договорами и другими документами клиник-конкурентов.

Временная характеристика:

В исследовании представлена информация по состоянию на февраль 2012 года

Методология исследования:

В ходе подготовки исследования применялись научные методы: кабинетное исследование с элементами структурированного анализа, тайнственный покупатель (юридическое лицо), трендовое прогнозирование с учетом влияния отдельных факторов.

Структура исследования

Введение. Цель, задачи и методология исследования

1. Особенности взаимодействия медицинских организаций с юридическими лицами и их динамика в 2011-2012 гг
2. Сравнительный анализ конкурентных преимуществ прямого предложения медицинских услуг клиниками и медицинских услуг по программам ДМС
 - 2.1 Конкурентные преимущества, позиционируемые клиниками в программах для юридических лиц в 2012 году
 - 2.2 Конкурентные преимущества, позиционируемые страховщиками в программах для юридических лиц в 2012 году
 - 2.3 Подбор оптимального состава межрыночных конкурентных преимуществ в предложения клиник для юридических лиц
 - 2.4 Подбор рыночных конкурентных преимуществ клиник в соответствие с потребителем диспозициями пациентов
3. Программы годового обслуживания ведущих клиник: состав, общая характеристика и динамика предложения
 - 3.1 Сравнительная характеристика программ годового обслуживания за счет юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.2 Программы годового обслуживания клиники «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС») и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.3 Программы годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.4 Программы годового обслуживания клиники ЗАО «МЕДСИ» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.5 Программы годового обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.6 Программы годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году
 - 3.7 Программы годового обслуживания в ООО «ОН Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.8 Программы годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.9 Программы годового обслуживания в клинике «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.10 Программы годового обслуживания в ЗАО Многопрофильная Врачебная Практика «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
 - 3.11 Программы годового обслуживания в клиниках «АСТЕРИ» в 2012 году
4. Программы годового обслуживания ведущих клиник: перечень медицинских услуг
 - 4.1 Сравнительная характеристика медицинских услуг в программах годового обслуживания за счет юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг

- 4.2 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС») для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.3 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.4 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания ЗАО «МЕДСИ» для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.5 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.6 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания сети клиник «НИАРМЕДИК» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.7 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания «ОН Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.8 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания «Поликлиника.Ру» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.9 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.10 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания МВП «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.11 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания сети клиник «АСТЕРИ» и их динамика в 2011-2012 гг
5. Программы годового обслуживания ведущих клиник: исключения из перечня оказываемых медицинских услуг 2012 году
 - 5.1 Исключения по программам годового обслуживания клиники «Будь здоров» в 2012 году
 - 5.2 Исключения по программам годового обслуживания «ГУТА-Клиник» в 2012 году
 - 5.3 Исключения по программам годового обслуживания ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году
 - 5.4 Исключения по программам годового обслуживания «Поликлиники Министерства сельского хозяйства» в 2012 году
 - 5.5 Исключения по программам годового обслуживания в сети «НИАРМЕДИК» в 2012 году
 - 5.6 Исключения по программам годового обслуживания в сети «Он Клиник» в 2012 году
 - 5.7 Исключения по программам годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» в 2012 году
 - 5.8 Исключения по программам годового обслуживания в МК «Семейный доктор» в 2012 году
 - 5.9 Исключения по программам годового обслуживания в МВП «Семейный доктор» в 2012 году
 - 5.10 Исключения по программам годового обслуживания в сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году
6. Сравнительный анализ стоимости медицинских услуг по программам годового обслуживания для юридических лиц и динамика цен в 2011-2012 гг
7. Программы «Помощь на дому» ведущих клиник для юридических лиц в 2012 году
8. Программы «Стоматология» ведущих клиник для юридических лиц в 2012 году
9. Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2010-2011 гг
10. Спрос со стороны юридических лиц на медицинские услуги в 2010 году и планы на 2011 год
11. Методы стимулирования продаж медицинских услуг юридическим лицам в 2011-2012

- гг
- 11.1 Опыт использования методов стимулирования продаж полисов ДМС для юридических лиц в 2012 году
 - 11.2 Методы стимулирования продаж программ годового обслуживания для юридических лиц ведущими клиниками в 2011-2012 гг
 - 12. Сравнение позиционирования медицинских услуг для юридических лиц клиниками самостоятельно и через страховые компании в 2011-2012 гг
 - 12.1 Позиционирование клиники «Будь здоров» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.2 Позиционирование клиника «ГУТА-Клиник» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.3 Позиционирование сети клиник «АСТЕРИ» на юридических лиц в 2012 году
 - 12.4 Позиционирование ЗАО «МЕДСИ» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.5 Позиционирование ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.6 Позиционирование сети клиник «НИАРМЕДИК» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.7 Позиционирование «ОН Клиник» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.8 Позиционирование «Поликлиника.Ру» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.9 Позиционирование МК «Семейный доктор» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 12.10 Позиционирование МВП «Семейный доктор» на юридических лиц в 2011-2012 гг
 - 13. Сравнительный анализ программ годового обслуживания клиник и программ ДМС страховых компаний для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
 - 14. Прогноз развития рынка медицинских услуг за счет юридических лиц в среднесрочной перспективе

Таблицы и рисунки исследования

К разделу 1 (6 таблиц и рисунков)

Рис.1.1 Структура взаимодействия ведущих медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.2 Динамика структуры взаимодействия ведущих медицинских организаций с юридическими лицами в 2011-2012 гг

Таб.1.1 Характер взаимодействия коммерческих (частных) медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.3 Структура взаимодействия отраслевых (государственных) клиник с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.4 Динамика взаимодействия отраслевых (государственных) клиник с юридическими лицами в 2011-2012 гг

Таб.1.2 Характер взаимодействие отраслевых (государственных) медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

К разделу 2 (12 таблиц и рисунков)

Таб.2.1 Зоны межрыночной конкуренции на рынке медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году

Таб.2.1.1 Описание межрыночных конкурентных преимуществ медицинских клиник по сравнению со страховыми компаниями

Рис.2.2.1 Количество позиционируемых в первичных предложениях на 2012 год конкурентных преимуществ по ведущим страховщикам

Таб.2.2.1 Количество сотрудников, сопровождающих договор ДМС, в ведущих страховых компаниях на 2012 год (информация первого предложения)

Таб.2.2.2 Преимущества по объему медицинских услуг в ведущих страховых компаниях на 2012 год (информация первого предложения)

Таб.2.2.3 Условия поддержки при оказании некачественных медицинских услуг ведущими страховыми компаниями на 2012 год

Таб.2.2.4 Организация медицинской помощи в регионах ведущими страховыми компаниями по ДМС на 2012 год

Таб.2.2.5 Прикрепление/открепление по программам ДМС ведущих страховых компаний на 2012 год (информация первого предложения)

Таб.2.2.6 Дополнительные преимущества программ ДМС, подчеркиваемые ведущими страховыми компаниями на 2012 год (информация первого предложения)

Таб.2.3.1 Рекомендуемые сравнительные межрыночные конкурентные преимущества для медицинских клиник

Таб.2.3.2 Рекомендуемые соответствующие межрыночные конкурентные преимущества для медицинских клиник

Таб.2.4.1 Рыночные конкурентные преимущества клиник, рекомендуемые к использованию в соответствии с потребительскими диспозициями

К разделу 3 (42 таблицы)

Таб.3.1.1 Сравнительный анализ программ годового обслуживания ведущих клиник в 2012 году

Таб.3.1.2 Динамика программ годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиник в 2011-2012 гг

Таб.3.1.3 Наличие куратора в годовых программах медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.3.1.4 Условия открепления / открепления по годовым программам медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.3.1.5 Условия прикрепления родственников работников по годовым программам медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.3.2.1 Программы годового обслуживания клиники «Будь Здоров» в 2012 году

Таб.3.2.2 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Будь Здоров» в 2012 году

Таб.3.3.1 Программы годового обслуживания для юридических лиц «Премиум» и «Оптима» компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.3.3.2 Стоимость программ «Премиум» и «Оптима» компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.3.3.3 Программы годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.3.3.4 Стоимость программ годового обслуживания в «ГУТА-Клиник» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников в 2012 году

Таб.3.3.5 Условия медицинского обслуживания по программам компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.3.4.1 Программы №1 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.3.4.2 Программы №2 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.3.4.3 Программы №3 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.3.4.4 Программы годового обслуживания в ЗАО «МЕДСИ» для юридических лиц в

2011 году

Таб.3.4.5 Сравнительный анализ стоимости программ для юридических лиц ЗАО «МЕДСИ» в 2011-2012 гг

Таб.3.4.6 Условия медицинского обслуживания по программам клиники ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.3.5.1 Программы годового обслуживания в ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.3.5.2 Сравнительный анализ стоимости программ амбулаторно-поликлинического обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2011-2012 гг

Таб.3.5.3 Условия медицинского обслуживания по программам клиники ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.3.6.1 Программы годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.2 Стоимость программ «Мое Здоровье Плюс», «Стоматология стандарт», «Стоматология Плюс» и «Помощь на дому» клиники «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.3 Стоимость программ «Мое Здоровье», «Стоматология стандарт», «Стоматология Плюс» и «Помощь на дому» клиники «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.4 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.3.6.5 Условия медицинского обслуживания по программам сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.7.1 Стоимость программ годового обслуживания в «ОН Клиник» для юридических лиц в 2012 году

Таб.3.7.2 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания в «ОН Клиник» для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.3.7.3 Условия медицинского обслуживания по программам «ОН Клиник» в 2012 году

Таб.3.8.1 Стоимость программ годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников в 2012 году

Таб.3.8.2 Динамика стоимости программ годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» для юридических лиц в 2011-2012 году

Таб.3.8.3 Условия медицинского обслуживания по программам «Поликлиника.Ру» в 2012 году

Таб.3.9.1 Программы годового обслуживания в сети клиник «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.9.2 Стоимость программ годового обслуживания в клинике «Семейный доктор» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников и возраста в 2012 году

Таб.3.9.3 Стоимость стоматологической помощи и помощи на дому в программе «На расстоянии шага» «Оптимум» в 2012 году

Таб.3.9.4 Динамика стоимости программы «На расстоянии шага «Оптимум» клиники «Семейный доктор» в 2011-2012 гг

Таб.3.9.5 Динамика стоимости программы «Максимум здоровья» клиники «Семейный доктор» в 2011-2012 гг

Таб.3.9.6 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.10.1 Программы годового обслуживания и их стоимость в сети клиник МВП «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.10.2 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.11.1 Программы годового обслуживания и их стоимость в сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

Таб.3.11.2 Условия медицинского обслуживания по программам сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

К разделу 4 (16 таблиц)

Таб.4.1.1 Динамика наполнения годовых программ по медицинским услугам в 2011-2012 гг

Таб.4.1.2 Сравнительный анализ врачей различных специальностей, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.3 Сравнительный анализ инструментальных исследований, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.4 Сравнительный анализ лабораторных исследований, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.5 Сравнительный анализ лечебных процедур, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.2.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Эконом», «Стандарт», «Бизнес» клиники «Будь Здоров» в 2012 году

Таб.4.3.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Эконом», «Стандарт», «Стандарт Плюс», «VIP», «VIP-S», «VIP-O» «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.4.3.2 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Оптима» и «Премиум» «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.4.4.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Основы здоровья» и «Основы здоровья плюс» ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.4.5.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Амбулаторно-поликлиническая помощь – 1», «Амбулаторно-поликлиническая помощь – 2» ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.4.6.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.4.7.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «ОН Клиник» в 2012 году

Таб.4.8.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Поликлиника.Ру» в 2012 году

Таб.4.9.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.4.10.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам МВП «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.4.11.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

К разделу 6 (9 таблиц)

Таб.6.1 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания (уровень

«стандарт») для юридических лиц в 2012 году

Таб.6.2 Динамика стоимости программ «Стандарт» годового обслуживания для юридических лиц по ценовым диапазонам в 2011-2012 году

Таб.6.3 Динамика стоимости программ «Стандарт» годового обслуживания для юридических лиц по ведущим клиникам в 2011-2012 году

Таб.6.4 Сравнительный анализ стоимости программ «Бизнес» годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиниках в 2012 году

Таб.6.5 Динамика стоимости программ «Бизнес» годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиниках в 2011-2012 гг

Таб.6.6 Условия оплаты годовых программ медицинского обслуживания для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.6.7 Сравнительный анализ средних повышающих/ понижающих коэффициентов в зависимости от численности прикрепленных работников по годовым программам ведущих клиник в 2012 году

Таб.6.8 Сравнительный анализ коэффициентов для лиц, проживающих за МКАД, при получении помощи на дому в 2012 году

Таб.6.9 Сравнительный анализ возрастных коэффициентов по программам годового обслуживания ведущих клиник в 2012 году

К разделу 7 (5 таблиц и рисунков)

Рис.7.1 Структура оказания ПНД в ведущих клиниках по программам годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

Таб.7.1 Типы и объем ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.7.2 Организационные характеристики ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.7.3 Сравнительный анализ и динамика стоимости ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.7.4 Сравнительный анализ коэффициентов для лиц, проживающих за МКАД, при получении помощи на дому в 2012 году

К разделу 8 (4 таблицы и рисунка)

Рис.8.1 Структура оказания стоматологической помощи в ведущих клиниках по программам годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

Таб.8.1 Типы и объем стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.8.2 Сравнительный анализ и динамика стоимости программ стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.8.3 Особенности программ стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

К разделу 9 (8 таблиц и рисунков)

Таб.9.1 Динамика рынка платных медицинских услуг в 2005-2011 гг

Рис.9.1 Структура рынка платных медицинских услуг в 2011 году по источникам оплаты (домохозяйства, юридические лица, страховые компании)

Таб.9.2 Сборы по различным сегментам рынка платных медицинских услуг в 2010-2011 гг (домохозяйства, ДМС, юридические лица)

Рис.9.2 Структура рынка платных медицинских услуг в 2011 году за счет юридических лиц

Рис.9.3 Структура рынка платных амбулаторно-поликлинических услуг в 2011 году за счет юридических лиц (прямое прикрепление и выплаты ДМС)

Рис.9.4 Структура московского рынка платных медицинских услуг в 2011 году по источникам оплаты (домохозяйства, юридические лица, страховые компании)

Рис.9.5 Структура московского рынка платных медицинских услуг в 2011 году за счет юридических лиц (через страховые компании и прямое прикрепление)

Рис.9.6 Структура московского рынка платных амбулаторно-поликлинических услуг в 2011 году за счет юридических лиц (через страховые компании и прямое прикрепление)

К разделу 10 (4 таблицы и рисунка)

Рис.10.1 Планы компаний по изменению численности персонала на 2011-2012 гг

Рис.10.2 Планы компаний по изменению заработной платы на 2011-2012 гг

Таб.10.1 Динамика структуры дополнительных льгот, предоставляемых сотрудникам в 2010-2011 гг

Рис.10.3 Приоритетные составляющие компенсационного пакета для менеджеров среднего и высшего уровней в 2011 году

К разделу 11 (3 таблицы и рисунка)

Рис.11.1.1 Динамика структуры используемых методов стимулирования продаж полисов ДМС для юридических лиц в 2012 году

Рис.11.2.1 Структура использования различных методов стимулирования продаж медицинских услуг за счет юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.11.2.1 Методы стимулирования продаж на рынке медицинских услуг за счет юридических лиц в 2011-2012 гг

К разделу 13 (6 таблиц)

Таб. 13.1 Динамика особенностей корпоративных программ ДМС по амбулаторно-поликлиническому обслуживанию в первом предложении по ведущим страховым компаниям на 2011-2012 гг

Таб. 13.2 Динамика корпоративных программ ДМС в первом предложении по ведущим страховым компаниям в 2011-2012 гг

Таб. 13.3 Количество лечебных учреждений в первом предложении по ДМС для юридических лиц ведущих страховщиков в 2011-2012 гг

Таб.13.4 Динамика лимита ответственности (страховой суммы) по программам ДМС ведущих страховщиков в 2010-2012 гг

Таб. 13.5 Сравнение различных условий программ годового обслуживания клиник и программ ДМС страховых компаний в 2012 году

Таб.13.5 Сравнительный анализ стоимости прямого прикрепления к поликлинике и прикрепления через страховую компанию в 2012 году (программа уровня «стандарт»)

К разделу 14 (6 таблиц и рисунков)

Рис.14.1 Прогноз развития рынка платных медицинских услуг на 2012-2015 гг

Рис.14.2 Прогноз выплат на рынке ДМС на 2012-2015 гг

Таб.14.1 Прогноз структуры рынка платных медицинских услуг на 2012-2015 гг

Рис.14.3 Структура рынка платных медицинских услуг в 2015 году

Таб.14.2 Прогноз рынка платных медицинских услуг за счет юридических лиц в рамках прямого прикрепления на 2012-2015 гг

Таб.14.3 Прогноз и структура рынка платных медицинских услуг за счет юридических лиц (ДМС и прямое прикрепление) на 2012-2015 гг