

*Власти Москвы ввели меры поддержки малого и среднего бизнеса, работающего по схеме коммерческой концессии (франчайзинга). На субсидию в размере до 1 млн руб. могут рассчитывать и медицинские компании. При открытии нового учреждения они смогут получить компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам на приобретение оборудования, а также лизинговых платежей по договорам финансовой аренды. Подобные меры поддержки вводятся в столице впервые.*

В 2018 г. на долю медицинского бизнеса в Москве приходилось 3% от общего числа компаний, работающих по франшизе. Франчайзинг наиболее распространен на рынках потребительских товаров и услуг (сетевые рестораны, кафе, магазины и т.д.).

В рейтинг самых динамично развивающихся в России франшиз, составленный РБК на основе данных Роспатента, в 2018 г. входили три крупные медицинские компании. В первой десятке по количеству контрактов присутствовали «Гемотест» (529 контрактов) и «Инвитро» (662). Лаборатория «Хеликс» заняла 26-е место со 189 контрактами.

Как пояснил порталу Medvestnik.ru основатель сети медцентров «Открытая клиника» Филипп Миронович, в основном рост в этом секторе обеспечивается проектами с низким порогом инвестирования. «Мы берем только проекты от 100 млн рублей. Это достаточно высокий порог входа. В месяц получаем по два-три предложения открыть клинику на 200–300 кв. м, инвестировав 10–15 млн рублей, но сразу говорим, что такими проектами заниматься не будем».

По данным сайта Франшиза.ру, открытие лаборатории под брендом «Инвитро» оценивается в сумму от 3 млн руб., «Гемотест» – от 0,75 млн, ДНКМ – от 1,3 млн, «Хеликс» – от 0,7 млн руб. Франшиза клиники репродукции и генетики NEXT GENERATION CLINIC требует инвестиций от 50 млн руб., Центра восстановительной травматологии и ортопедии «Ариадна» – от 0,3 млн руб.

Medvestnik.ru